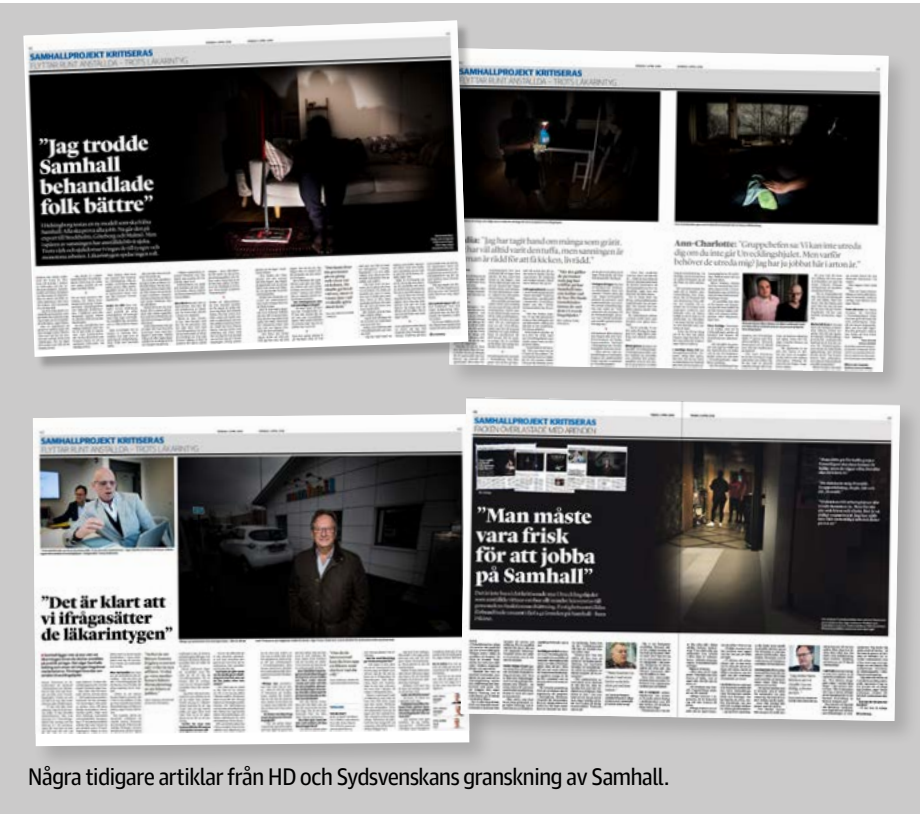


SAMHALL · STÄDBRANSCHEN



Samhall är en mycket stor aktör på den svenska städmarknaden och har kontrakt med flera stora

Samhall anklagas för pris- dumpning

Privata städföretag anklagar Samhall för att använda statens miljardbidrag till att dumpa priserna. Det är inte heller alltid funktionsnedsatta som jobbar för Samhall. Företaget tar in andra entreprenörer för att klara uppdragen.

SKÅNE
■ När Samhalls verkstäder fasades ut i början av 2000-talet var företaget tvunget att ge sig in i en annan bransch. Det statliga bolaget som hade i uppdrag att ge funktionsnedsatta arbete slog sig in på städmarknaden.
I dag, tio år senare, är Samhalls huvudsakliga systerföretag städning och företaget har blivit en mycket stor aktör.
Något som stör de pri-

vata städföretagen. De menar att Samhall säljer in sin personal till ett pris som ligger under en rimlig lönekostnad.
– Det är inte lönt att gå in i offentlig verksamhet, säger Peter Rehnström, vd för städföretaget Kundpartner i Syd AB i Helsingborg och tidigare ledamot i branschorganisationen Städföretagens Riksorganisation.
– Vi talar om ett statligt företag som prispressar branschen, säger han.

Egentligen ska det inte handla om någon prispress. Staten betalar ett årligt lönestöd, som kallas merkostnadsersättning, till Samhall på över fyra och en halv miljarder kronor. Pengarna ska kompensera för att Samhalls anställda som har funktionsnedsättningar behöver arbeta i långsammare takt.
Men Peter Rehnström tycker inte att det är så det fungerar.
– Vi vet inte vilka som

anställs på Samhall. Det är ingen som kan syna korten.
– Arbetsförmedlingen vill ha långtidsarbetslösa i arbete och då är det lätt att de blir omkodade till arbetshandikappade, säger han och syftar på den kodning av enskilda arbetslösa som kan öppna upp för ett stöd eller en anställning hos Samhall.
Han hänvisar till egna upplevelser:
– Vi sade upp fullt friska städare på grund av arbetsbrist, ett halvår senare ser vi att de jobbar på Samhall, säger han.
Samhall medger att personer utan funktionshinder ibland anställs för en kortare period, men att detta sker mycket sällan.
Matthias Olsson, som är regionchef på städbolaget Miab i Malmö, har liknade erfarenheter. Han fram-

för inte företagets officiella ståndpunkt, utan tankegångarna är hans egna.
Han refererar till en upphandling som polisen i Skåne gjorde där Samhall låg 30 procent under sina konkurrenters pris.
– Men den upphandlande myndigheten värderade inte priset som orimligt och utrymmet för oss som konkurrenter att driva detta som ett ärende är mycket små.
HD och Sydsvenskan har tittat på tjugo offentliga upphandlingar, flertalet i Skåne, som Samhall har vunnit. Det handlar om städuppdrag hos Ekobrottsmyndigheten, polisen och kommunerna.
I flera fall är man några procent billigare än näst lägsta bud. Men det finns också exempel där det statliga bolaget ligger långt under övriga företag. Städ-

upphandlingen hos polisen i Skåne är ett av dem.
Redan för tio år sedan reagerade branschorganisationen Almega städföretagen på hårdnande konkurrens och låga priser. De försökte göra politikerna uppmärksamma på problemet. När de inte fick gehör anmälde de Samhall till EU-kommissionen.
– Vi kände inte att vi fick någon respons. Man tog emot oss pliktskyldigast. Ingen politiker ville ta i det och de senaste tio åren har problemet växt, säger Almega städföretagens dåvarande ordförande Thomas Kolbe.
I slutet av förra året kom beslutet. EU-kommissionen anser att det statliga miljardstödet till Samhall bryter mot regelverket på flera punkter och måste ses över. Kommissionen utesluter